

**Sylabus przedmiotu na Wydziale Zarządzania
Wyższej Szkoły Administracji i Biznesu im. E. Kwiatkowskiego w Gdyni
w roku akademickim 2021/22**

1. Informacje o przedmiocie według Planu studiów na kierunku:
Finanse i rachunkowość

[illegible]

2. Zadania nauczyciela

Cele kształcenia przedmiotu:

Zapoznanie studentów z cywilnoprawnymi zagadnieniami obrotu gospodarczego, w tym umowami handlowymi, ze szczególnym uwzględnieniem konstrukcji prawnej spółek handlowych oraz podejmowanych w ramach tych spółek procesów gospodarczych.

Symbol efektu uczenia się	Efekty uczenia się -przedmiotowe	Odniesienie do Efektów uczenia się dla kierunku Finanse i rachunkowość
Wiedza		
W_01	Student potrafi zdefiniować typowe pojęcia z zakresu prawa handlowego. Student opisuje i rozróżnia poszczególne formy organizacyjno-prawne spółek handlowych. Student rozróżnia umowy występujące w obrocie gospodarczym	FiR2_W02
Umiejętności		
U_01	Student potrafi dokonać wyboru właściwego typu spółki w celu realizacji założonego celu gospodarczego oraz zastosować odpowiedniego typu umowę handlową.	FiR2_U01
Kompetencje społeczne		
K_01	Student jest gotów do realizacji celów gospodarczych poprzez współdziałanie z innymi uczestnikami życia gospodarczego, w tym w ramach przyjętego modelu danej spółki.	FiR2_K04
Tematy poszczególnych zajęć z podziałem na liczbę godzin		
WYKŁADY (zajęcia o charakterze teoretycznym)		
1. Wprowadzenie do prawa handlowego ze szczególnym uwzględnieniem źródeł prawa 2. Pojęcie przedsiębiorcy, prokura i firma przedsiębiorcy 3. Klasyfikacja spółek (spółki osobowe/spółki kapitałowe) 4. Procedura założenia spółki osobowej 5. Procedura założenia spółki kapitałowej 6. Spółka cywilna 7. Spółka jawna. 8. Spółka komandytowa. 9. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością . 10. Spółka akcyjna . 11. Proces podejmowania decyzji w spółkach osobowych . 12. Proces podejmowania decyzji w spółkach kapitałowych . 13. Zasady odpowiedzialności wspólników w spółkach osobowych. 14. Zasady odpowiedzialności członków władz spółki w spółkach kapitałowych. 15. Likwidacja i upadłość spółki. 16. Zagadnienia ogólne umów handlowych, rodzaje umów handlowych o cechy umów handlowych, elementy treści typowej umowy handlowej, umowy handlowe w obrocie towarowym. 17. Papiery wartościowe.		
ĆWICZENIA (zajęcia kształtujące umiejętności praktyczne)		
Nie dotyczy		

Metody prowadzenia zajęć	wykład klasyczny z wykorzystaniem prezentacji multimedialnej ukazanie przykładów prezentowanych zagadnień na podstawie informacji prasowych, komunikatów spółek giełdowych, publicznych rejestrów przedsiębiorców dostępnych w internecie
	J.Ablewicz, Prawo handlowe i gospodarcze-pytania, kazusy,tablice, testy. Repetytoria Becka, C.H. Beck Warszawa 2016. A. Gacka-Asiewicz, Prawo handlowe w pigułce, C.H.Beck Warszawa 2016
Literatura uzupełniająca	Prawo gospodarcze i handlowe, red. Wojciech J. Katner, Warszawa 2018 Prawo handlowe dla ekonomistów, red. Bogusława Gnela, Warszawa 2016. Efektywność zarządzania i nadzoru w spółce handlowej. W poszukiwaniu optymalnego modelu ustroju spółki, red. Katarzyna Bilewska, Warszawa 2018

Końcowa ocena wyników pracy studenta nad przedmiotem wymaga syntezy osiągniętych przez niego efektów

3. Zadania i czas SAMODZIELNEJ pracy studenta

Wyszczególnienie zadań	Liczba godzin		Punkty ECTS	
	st.	ns.	st.	ns.
Zadania o charakterze teoretycznym	12,5	17,5	0,5	0,7
Przygotowanie do egzaminu	5	10	0,2	0,4
Przygotowanie prezentacji nt. procesu zakładania spółki z o.o. oraz dot. organów spółki z o.o. i ich kompetencje	5	5	0,2	0,2
Przygotowanie prezentacji – zaprezentowanie wybranej istniejącej spółki, z wykorzystaniem informacji prasowych, komunikatów spółek giełdowych, publicznych rejestrów przedsiębiorców dostępnych w internecie, witryn istniejących spółek	2,5	2,5	0,1	0,1
Zadania kształtujące umiejętności praktyczne	-	-	-	-
-	-	-	-	-
-	-	-	-	-
ŁĄCZNY nakład pracy studenta w godz. i pkt. ECTS	12,5	17,5	0,5	0,7

4. Sposoby weryfikacji i oceny efektów uczenia się osiągniętych przez studenta

Symbol efektu uczenia się	Metody weryfikacji i oceny efektów uczenia się
W_01	Egzamin pisemny
U_01	Przygotowanie prezentacji
K_01	Dyskusja prowadzona podczas wykładu związana z zagadnieniami problemowymi

Podstawowe kryteria oceny końcowej:

Zaliczenie egzaminu wymaga opanowania co najmniej 50% obowiązującego materiału. Ocena końcowa uwzględnia również ocenę przygotowanych prezentacji.

Oceny wystawiane są zgodnie z systemem przyznawania ocen obowiązującym na uczelni:

- a) ocena cel – powyżej 100% wymaganej wiedzy i umiejętności,
- b) ocena bdb - powyżej 90% wymaganej wiedzy i umiejętności,
- c) ocena db+ - powyżej 80% wymaganej wiedzy i umiejętności,
- d) ocena db - powyżej 70% wymaganej wiedzy i umiejętności,
- e) ocena dst+ - powyżej 60% wymaganej wiedzy i umiejętności,
- f) ocena dst - powyżej 50% wymaganej wiedzy i umiejętności.