

Zapoznanie studentów z cywilnoprawnymi zagadnieniami obrotu gospodarczego, ze szczególnym uwzględnieniem konstrukcji prawnej spółek handlowych oraz czynności handlowych, w tym specyfiki umów zawieranych w obrocie handlowym oraz ich typowych postaci.

Symbol efektu uczenia się dla przedmiotu	Efekty uczenia się - przedmiotowe	Odniesienie do efektów uczenia się dla kierunku Zarządzanie
Wiedza		
W_01	Student potrafi zdefiniować typowe pojęcia z zakresu prawa handlowego. Student opisuje i rozróżnia poszczególne formy organizacyjno-prawne spółek handlowych. Student rozróżnia umowy występujące w obrocie gospodarczym.	Z_W01 Z_W08
Umiejętności		
U_01	Student potrafi dokonać wyboru właściwego typu spółki w celu realizacji założonego celu gospodarczego oraz zastosować odpowiedniego typu umowę handlową.	Z_U04
Kompetencje społeczne		
K_01	Student jest gotów do realizacji celów gospodarczych poprzez współdziałanie z innymi uczestnikami życia gospodarczego, w tym w ramach przyjętego modelu danej spółki.	Z_K04
Tematy poszczególnych zajęć z podziałem na liczbę godzin		
WYKŁADY (zajęcia o charakterze teoretycznym) 30/30		
1. Wprowadzenie do prawa handlowego o wskazanie miejsca prawa handlowego pośród gałęzi i dyscyplin prawnych o związku prawa handlowego z prawem cywilnym o źródła prawa handlowego - 1 g. 2. Pojęcie przedsiębiorcy, prokura i firma przedsiębiorcy w. 2 g. 3. Spółka cywilna i handlowe spółki osobowe 1,5 g. 4. Spółka jawna a spółka partnerska 3 g. 5. Spółka komandytowa i spółka komandytowo-akcyjna 3 g. 6. Spółki kapitałowe 1,5 g. 7. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością 3 g. 8. Spółka akcyjna 3 g. 9. Łączenie, podział i przekształcenie spółek – 3 g. 4. Zagadnienia ogólne umów handlowych, rodzaje umów handlowych o cechy umów handlowych, elementy treści typowej umowy handlowej, umowy handlowe w obrocie towarowym ze szczególnym uwzględnieniem sprzedaży międzynarodowej, umowy o korzystanie z rzeczy, umowy o korzystanie z rzeczy i praw, umowy w		

procesie inwestycyjnym, umowy i czynności bankowe, umowy pośrednictwa handlowego, umowy w zakresie działalności transportowej – 5 g.

5. Papiery wartościowe – 2 g.

ĆWICZENIA
(zajęcia kształtujące umiejętności praktyczne) 30/15

1. Spółka cywilna, spółka jawna – przygotowywanie projektów umów 6/3 g.
2. Spółka komandytowa, spółka partnerska – przygotowywanie projektów umów 6/3 g.
3. Rejestrowanie spółek osobowych w KRS 3/1,5 g.
4. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością – przygotowywanie projektów umów i jej rejestracja 4/2 g.
5. Zgromadzenie wspólników spółki z ograniczoną odpowiedzialnością i dokumenty spółkowe 7/3,5 g.
6. Umowy handlowe 4/2 g.

Metody prowadzenia zajęć	wykład klasyczny z wykorzystaniem prezentacji multimedialnej ukazanie przykładów prezentowanych zagadnień na podstawie informacji prasowych, komunikatów spółek giełdowych, publicznych rejestrów przedsiębiorców dostępnych w internecie ćwiczenia: praca ze źródłami prawa i judykatai, rozwiązywanie kazusów, przygotowywanie projektów umów,
Literatura obowiązkowa	1.K. Bilewska, Prawo handlowe, C.H. Beck, Warszawa, 2020 2.Prawo handlowe dla ekonomistów, red. Bogusława Gnela, Warszawa 2016.
Literatura uzupełniająca	1.Efektywność zarządzania i nadzoru w spółce handlowej. W poszukiwaniu optymalnego modelu ustroju spółki, red. Katarzyna Bilewska, Warszawa 2018 2.Prawo gospodarcze i handlowe, red. Wojciech J. Katner, Warszawa 2018

Końcowa ocena wyników pracy studenta nad przedmiotem wymaga syntezy osiągniętych przez niego efektów

3. Zadania i czas SAMODZIELNEJ pracy studenta

Wyszczególnienie zadań	Liczba godzin		Punkty ECTS	
	st.	ns.	st.	ns.
	30	32,5	1,2	1,3
Studiowanie literatury przedmiotu	15	15	1,2	1,3
Przygotowanie do egzaminu	15	17,5		
Zadania kształtujące umiejętności praktyczne	35	47,5	1,4	1,9
Przygotowanie projektów prokury	5	6,5	1,4	1,9
Przygotowanie projektu umowy spółki jawnej	10	13		
Przygotowanie projektu umowy spółki z o.o.	10	13		
Przygotowanie projektu umowy handlowej	10	15		

ŁĄCZNY nakład pracy studenta w godz. i pkt. ECTS		65	80	2,6	3,2
4. Sposoby weryfikacji i oceny efektów uczenia się osiągniętych przez studenta					
Symbol efektu uczenia się	Metody weryfikacji i oceny efektów uczenia się				
K_01	Egzamin, sprawdziany na ćwiczeniach				
U_01	Rozwiązywanie kasusów, przygotowywanie projektów umów i opinii				
W_01	Rozwiązywanie kasusów, dyskusja na ćwiczeniach				

Podstawowe kryteria oceny końcowej:

Zaliczenie ćwiczeń wymaga: aktywnego udziału na zajęciach, przygotowania projektów, zaliczenia sprawdzianu pisemnego.

Zaliczenie egzaminu wymaga opanowania co najmniej 51% materiału.

Skala ocen: 95-100% - 5,5; 81-94% - 5; 74-80% - 4,5; 66-73% - 4; 58-65% - 3,5; 51-57% - 3; 0-50% - 2.