

**Sylabus przedmiotu (modułu) na Wydziale Zarządzania
Wyższej Szkoły Administracji i Biznesu im. E. Kwiatkowskiego w Gdyni
w roku akademickim 2021/22**

1. Informacje o przedmiocie (module) według *Planu studiów* na kierunku: ZARZĄDZANIE

Wypełnia kierownik katedry/zakładu	Nazwa przedmiotu: Prawo handlowe						Kod przedmiotu: E12.4			
	Poziom i forma studiów: Studia II stopnia, stacjonarne i niestacjonarne		Profil kształcenia: PRAKTYCZNY				Zakres specjalnościowy: Studia Menedżersko-Prawne			
	Rok: 1 semestr: 2		Status przedmiotu /modułu: fakultatywny/ kształcenia specjalnościowego				Język przedmiotu / modułu: polski			
	Forma zajęć	Wykłady	ćwiczenia			Łącznie godzin dydaktycz.	Konsultacje	Liczba punktów ECTS		
			ćwiczenia audytoryjne	zajęcia laboratoryjne	seminarium			Zajęcia kontaktowe	Praca samodzielna	Łącznie pkt.
	Wymiar zajęć Studia stacjonarne	30	30	-	-	60	6	2,4	2,6	5
	w tym zajęć praktycznych	-	30	-	-	30	3	1,3	1,4	2,5
	Wymiar zajęć Studia niestacjonarne	30	15	-	-	45	5	1,8	3,2	5
	w tym zajęć praktycznych	-	15	-	-	15	2	0,6	1,9	2,5
	Sposób zaliczenia przedmiotu	Egzamin, zaliczenie								
Koordynator przedmiotu / modułu	Dr Marek Jasiekiewicz									
Prowadzący zajęcia	Dr Marek Jasiekiewicz, dr Dominika Wetoszka, mgr J. Bowczys									
Priorytetowe efekty uczenia się określone w programie studiów dla kierunku		Z2_W01, Z2_U01, Z2_K02								

2. Zadania nauczyciela

Zapoznanie studentów z cywilnoprawnymi zagadnieniami obrotu gospodarczego, ze szczególnym uwzględnieniem konstrukcji prawnej spółek handlowych oraz czynności handlowych, w tym specyfiki umów zawieranych w obrocie handlowym oraz ich typowych postaci.

Symbol efektu uczenia się dla przedmiotu	Efekty uczenia się - przedmiotowe	Odniesienie do efektów uczenia się dla kierunku Zarządzanie
Wiedza		
W_01	W pogłębionym stopniu student zna i rozumie typowe zagadnienia z zakresu prawa handlowego. Student opisuje i rozróżnia poszczególne formy organizacyjno-prawne spółek handlowych oraz identyfikuje umowy występujące w obrocie gospodarczym.	Z2_W01
Umiejętności		
U_01	Student potrafi dokonać wyboru właściwego typu spółki w celu realizacji założonego celu gospodarczego oraz zastosować odpowiedniego typu umowę handlową.	Z2_U01
Kompetencje społeczne		
K_01	Student jest gotów do realizacji celów gospodarczych poprzez współdziałanie z innymi uczestnikami życia gospodarczego, w tym w ramach przyjętego modelu prawnego danej spółki.	Z2_K02
Tematy poszczególnych zajęć z podziałem na liczbę godzin		
WYKŁADY (zajęcia o charakterze teoretycznym)		
1. Wprowadzenie do prawa handlowego o wskazanie miejsca prawa handlowego pośród gałęzi i dyscyplin prawnych o związku prawa handlowego z prawem cywilnym o źródła prawa handlowego - 1 g. 2. Pojęcie przedsiębiorcy, prokura i firma przedsiębiorcy w. 2 g. 3. Spółka cywilna i handlowe spółki osobowe 1,5 g. 4. Spółka jawna a spółka partnerska 3 g. 5. Spółka komandytowa i spółka komandytowo-akcyjna 3 g. 6. Spółki kapitałowe 1,5 g. 7. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością 3 g. 8. Spółka akcyjna 3 g. 9. Łączenie, podział i przekształcenie spółek – 3 g. 4. Zagadnienia ogólne umów handlowych, rodzaje umów handlowych o cechy umów handlowych, elementy treści typowej umowy handlowej, umowy handlowe w obrocie towarowym ze szczególnym uwzględnieniem sprzedaży międzynarodowej, umowy o korzystanie z rzeczy, umowy o korzystanie z rzeczy i praw, umowy w procesie inwestycyjnym, umowy i czynności bankowe, umowy pośrednictwa handlowego, umowy w zakresie działalności transportowej – 5 g. 5. Papiery wartościowe – 2 g.		

ĆWICZENIA
(zajęcia kształtujące umiejętności o charakterze praktycznym)

1. Spółka cywilna, spółka jawna – przygotowywanie projektów umów 6/3 g.
2. Spółka komandytowa, spółka partnerska – przygotowywanie projektów umów 6/3 g.
3. Rejestrowanie spółek osobowych w KRS 3/1,5 g.
4. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością – przygotowywanie projektów umów i jej rejestracja 4/2 g.
5. Zgromadzenie wspólników spółki z ograniczoną odpowiedzialnością i dokumenty spółkowe 7/3,5 g.
6. Umowy handlowe 4/2 g.

Metody prowadzenia zajęć	wykład klasyczny z wykorzystaniem prezentacji multimedialnej ukazanie przykładów prezentowanych zagadnień na podstawie informacji prasowych, komunikatów spółek giełdowych, publicznych rejestrów przedsiębiorców dostępnych w internecie ćwiczenia: praca ze źródłami prawa i judykataми, rozwiązywanie kazusów, przygotowywanie projektów umów,
Literatura obowiązkowa	Bilewska K., <i>Prawo handlowe</i> , C.H. Beck, Warszawa 2019. Gneta B., <i>Prawo handlowe dla ekonomistów</i> , Wolters Kluwer, Warszawa 2018.
Literatura uzupełniająca	Bilewska K. (red.), <i>Efektywność zarządzania i nadzoru w spółce handlowej. W poszukiwaniu optymalnego modelu ustroju spółki</i> , Wolters Kluwer, Warszawa 2018. Katner J. W. (red.), <i>Prawo gospodarcze i handlowe</i> , Wolters Kluwer, Warszawa 2018.

Końcowa ocena wyników pracy studenta nad przedmiotem wymaga syntezy osiągniętych przez niego efektów

3. Zadania i czas SAMODZIELNEJ pracy studenta

Wyszczególnienie zadań	Liczba godzin		Punkty ECTS	
	st.	ns.	st.	ns.
	30	32,5	1,2	1,3
Studiowanie literatury przedmiotu	15	15	1,2	1,3
Przygotowanie do egzaminu	15	17,5		
Zadania kształtujące umiejętności praktyczne	35	47,5	1,4	1,9
Przygotowanie projektów prokury	5	6,5	1,4	1,9
Przygotowanie projektu umowy spółki jawnej	10	13		
Przygotowanie projektu umowy spółki z o.o.	10	13		
Przygotowanie projektu umowy handlowej	10	15		
ŁĄCZNY nakład pracy studenta w godz. i pkt. ECTS	65	80	2,6	3,2

4. Sposoby weryfikacji i oceny efektów uczenia się osiągniętych przez studenta	
Symbol efektu uczenia się	Metody weryfikacji i oceny efektów uczenia się
K_01	Egzamin, sprawdziany na ćwiczeniach
U_01	Rozwiązywanie przypadków, przygotowywanie projektów umów i opinii
W_01	Egzamin, rozwiązywanie przypadków, dyskusja na ćwiczeniach

Podstawowe kryteria oceny końcowej:

Ocena końcowa modułowa – składają się na nią oceny: 40 % oceny z ćwiczeń oraz 60 % oceny z egzaminu, przy czym każda z ocen składowych musi być pozytywna.

Zaliczenie ćwiczeń wymaga: aktywnego udziału na zajęciach, przygotowania projektów, zaliczenia sprawdzianu pisemnego.

Zaliczenie egzaminu wymaga opanowania co najmniej 51% materiału.

Oceny z ćwiczeń oraz z egzaminu wystawiane są zgodnie z następującym systemem przyznawania ocen:

5,0	bardzo dobry	91-100 %
4,5	dobry plus	81-90 %
4,0	dobry	71-80 %
3,5	dostateczny plus	61-70 %
3,0	dostateczny	51-60 %
2,0	niedostateczny	0-50 %